

プレゼン、交渉、会議、セールス、コーチングの場面で違いを創る NLP－人を動かすコミュニケーション研修

「コミュニケーションの本質は、相手の中に起こる反応である」

これはN.L.P.(神経言語プログラミング)のメソドロジーが生まれた前提となる考え方です。もし誰かに何らかのアクションを起こして欲しいとあなたが望むなら、相手が持つ価値観や固定観念、思惑、文化、習慣、時には反感などの壁を越えてコミュニケーションすることが求められます。本研修では、コミュニケーションにおける言語と非言語を駆使しながら、**数多くの人を動かすコミュニケーションの実践的な演習を行い着実なスキル習得を目指せます。** NLPは“グレイト・コミュニケーター”の一人として有名な**米国のクリントン元大統領を始め、世界中の多くのコンサルタントやビジネスマンが学んでいるコミュニケーションの技法です。**研修では、このNLPの卓越したコミュニケーション技術をコンパクトにまとめ、コミュニケーターの存在感と説得力を高めていくことを目指します。

こんな方に最適です

- ✓ スピーチなど人前で話すスキルを高めたい
- ✓ インパクトのあるプレゼンテーションを行いたい
- ✓ 説得力のある話し方を身につけたい
- ✓ 部下に対して納得感が生まれる話し方を身につけたい
- ✓ 分かり易く論理的な話しの構築の方法論を学習したい
- ✓ 研修講師として表現力を高めたい



講師紹介：坂東富美代（ばんどうふみよ）

Japan NLP Academy 認定ニューコード NLP コーチ
米国 3 in 1 コンセプト・コンサルタント・ファシリテーター
経営品質協議会認定アセッサー

現三菱地所レジデンス（旧藤和不動産株）入社、その後米国のコンサルティングとトレーニングの会社に転職し、企業の「人財開発」と「組織開発」の支援を行う。NLPにおいては創始者のジョン・グリンドー博士に直接師事する。

1997年に温めていた理念をもとに独立。“働く人の自己実現”と“ビジネスの成長”の両方を支援を続ける。2008年から報道番組「バンキシャ」のゲストコメンテーターとして出演。

大手企業を中心に、リーダーシップ、コミュニケーション、組織開発のトレーニングやワークショップを行う。

研修概要

- 【日程】 2014年9月27日（土）9:00～18:00 集合8:45
- 【会場】 セミナーハウス・フォーリッジ
東京都世田谷区船橋7-11-1 電話：03-5490-5111
当日ご連絡先：090-8436-7098
<http://www.humanlink.co.jp/foilage/access/index.html>
- 【お申し込み】 ①お名前（ふりがな）、②会社名、③部署名、④ご連絡先住所と電話番号
をご記入のうえ、下記のemailアドレス宛にご連絡下さい。
info@celebrity-japan.com
- 【主催】 セレブリティ有限会社 リーダーシップ&チームコンサルティング
お問い合わせ先：info@celebrity-japan.com
URL:www.celebrity-japan.com
- 【参加費用】 45,000円（消費税込み）昼食、テキスト費用込み
*早割り金額：39,000円（消費税込み）昼食、テキスト費用込み
（早割り金額は8月30日迄にお申し込み及びお振り込みをお願いします）
- 【お振込先】 三菱東京UFJ銀行／銀座支店 普通預金口座5249618 口座名セレブリティ(ユ)
*2014年9月5日までにお振込み下さいますようお願い致します。
- 【定員】 8名様迄
- 【プログラム】

午前	1. インTRODクシヨN 2. ラポール形成と人の行動への影響 3. コミュニケーションの言語と非言語の側面 4. 聴き手を参加させるコミュニケーション
12:00	昼食
午後	5. 説得の3要素 6. 話しの構成の仕方 7. 神経言語に働きかける言葉 8. ストーリーを使って相手に影響を与える 9. 共感を生み出し人の心を動かす話し方
18:30	懇親会（*懇親会は参加費用に含まれていません。別費用となります）